

Poskytnutí dodatečných informací č. IV

v zadávacím řízení dle § 21 odst. 1 písm. a) zákona č. 137/2006 Sb., o veřejných zakázkách, ve znění pozdějších předpisů (dále jen „ZVZ“) – otevřené řízení
s názvem:

„Modernizace a obnova kardiovaskulárního centra KZ – MN v Ústí nad Labem“ Ev. č.: 226626

V Ústí nad Labem dne 17. prosince 2012

Dotaz č. 4 vč. poddotazů (přesné znění):

Na základě vyhlášení veřejné zakázky vedené na isvz-us pod ev.č. 226626 s názvem „Modernizace a obnova kardiovaskulárního centra KZ - MN Ústí nad Labem“, a uveřejněným odpovědím na dodatečné dotazy žádáme o poskytnutí dodatečných informací.

Zadavatel v odpovědích na dodatečné informace ze dne 14. prosince 2012 uvádí, že případná změna DPH pro rok 2013 půjde k tíži uchazečům respektive k tíži společnostem, jejichž nabídky budou vybrány jako nejvýhodnější a bude s nimi uzavřena smlouva. Tzn. že před odevzdáním nabídek může dojít u některých uchazečů k umělému navýšení nabídkové ceny až o 7%, v případě změny DPH ze 14% na 21% (což je nyní nejvýše možná změna DPH, která ovšem nemusí nastat) tzn. že zadavatel nebude vynakládat finanční prostředky hospodárně, a může vybrat nejvýhodnější nabídku, která bude uměle navýšena na předpoklad DPH 21%, ale ve skutečnosti bude schváleno DPH např. jen 17%.

Mohl by zadavatel své stanovisko přehodnotit a do smlouvy např. přidat další odstavec v článku 2. Cena v podobném znění viz níže tak, jak je to ve veřejných zakázkách ze strany zadavatele naprosto běžné? Nebo ve variantě č. 2? Nebo např. uchazeči ve svých nabídkách uvedou cenovou nabídku pro 14% DPH, 17% DPH, 20% DPH a 21% DPH tak, aby nabídky byly porovnatelné? Chápeme obavy zadavatele, aby díky zvýšení DPH nemusel zadavatel zakázku rušit a tím by přišel o dotace z IOP, ale na druhé straně nelze po uchazečích požadovat, aby rozdíl změn výše DPH (2012 vs 2013) šel k jejich tíži, když změny DPH jsou dány daňovými zákony a ty uchazeči nemohou ovlivnit.

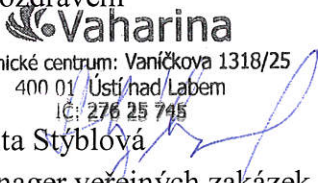
1. Kupní cena je garantována jako cena maximální, nejvýše přípustná a lze jí překročit pouze při změně celních či daňových sazeb, a to pouze ve výši shodné s tímto navýšením.

2. Pokud dojde v období ode dne podání nabídky do dne podpisu smlouvy a následné realizaci k navýšení sazby DPH a cena s novou sazbou DPH nepřekročí předpokládanou hodnotu pro danou část VZ stanovenou v zadávací dokumentaci, půjde změna DPH k tíži kupujícího (zadavatele), v opačném případě rozdíl předpokládané hodnoty a nabídkové ceny vč. DPH půjde k tíži uchazeče.

Odpověď na dotaz č. 4:

Naše stanovisko nelze změnit, neboť v rozpočtu projektu jsou uvedené ceny maximální tj. včetně DPH a změna typu navyšování rozpočtu projektu není v rámci výzvy umožněna.

S pozdravem


Vaharina
zákaznické centrum: Vaníčkova 1318/25
400 01 Ústí nad Labem
IČ: 276 25 745

Edita Stýblová
manager veřejných zakázek

Zákaznické centrum

VAHARINA a.s.

Vaníčkova 1318/25

400 01 Ústí nad Labem

e-mail: l.leitnerova@vaharina.cz

tel: +420 475 209 308